## **SOMMARIO**

Autori	XXI
Prefazione di Fabrizio Santoboni	XXIX
Introduzione di Maurizio Vincenzini	XXXIII
Premessa: L'impresa di assicurazione: una visione sistemico-	
comunicazionale dell'attività svolta di Gabriele Isacco	XXXIX
Parte Prima	
Profili economici, finanziari e di governance	
Capitolo 1 – Aspetti economico-finanziari della gestione delle imprese	,
di assicurazione	
di Maurizio Vincenzini	
1. Nota introduttiva	3
2. Aspetti finanziari della gestione di impresa. La fase costitutiva	5
3. Aspetti finanziari della gestione d'impresa. La fase iniziale	6
3.1. L'autofinanziamento improprio	6
4. L'equilibrio finanziario. Cenni	9
5. Aspetti economici della gestione d'impresa	11
5.1. La gestione tipica	11
5.2. Le riserve tecniche	12
6. Aspetti economici della gestione patrimoniale	15
7. Problematiche relative agli investimenti	18
Riferimenti bibliografici	20
Capitolo 2 – I rischi dell'attività di intermediazione nell'impresa	
di assicurazione	
di Maurizio Vincenzini, Pasqualina Porretta e Fabrizio Santoboni	
1. I rischi nella gestione dell'impresa di assicurazione	23
2. La funzione del premio nella gestione rischio	27
3. Rischi relativi alla formazione del margine tecnico-assicurativo e del	
margine finanziario-patrimoniale	33
3.1. I rischi tecnici nella gestione assicurativa	38

© Wolters Kluwer Italia VII

	3.2.	I rischi finanziari
		3.2.2. I rischi di mercato
	3.3.	Il rischio operativo
	3.4.	Ulteriori fattispecie di rischio delle imprese assicurative
4.		ve sfide per il comparto assicurativo: i rischi «emergenti»
	4.1.	Cyber Risk
	4.2.	Rischio pandemico
	4.3.	Rischio ambientale e rischio climatico
	4.4.	Rischi catastrofali
	4.5.	Rischio longevità
Ri	ferime	nti bibliografici
ass	sicura	3 – Governance e controlli interni nelle compagnie di zione o Pesic
1. 2.	Il con	ttivi di governo dell'impresa assicurativantributo del sistema dei controlli interni nel modello di governo dale
3.		tema di governo del rischio nelle imprese di assicurazione
<i>3</i> .		erno societario e funzioni di controllo
т.	4.1.	Il ruolo degli organi sociali
	4.2.	La funzione di revisione interna
	4.3.	La funzione di risk management
	4.4.	La funzione di compliance
	4.5.	La funzione attuariale
Ri	ferime	nti bibliografici
Ca	pitolo	4 – La natura del processo assicurativo
di .	Fabriz	io Santoboni
1.		adramento dell'attività assicurativa nel comparto dell'interme- one finanziaria
2.	Il fun	zionamento della «macchina» assicurativa
Ri	ferime	nti bibliografici
		5 – <b>La gestione dei rischi tecnici</b> o Dreassi, Miriam Pedol e Fabrizio Santoboni
	_	estione del rischio tecnico nelle politiche di portafoglio

VIII © Wolters Kluwer Italia

3.	La riassicurazione come strumento strategico di gestione del busines assicurativo
4.	Il trasferimento del rischio tecnico al mercato finanziario
	4.5. I Prodotti Multiline/Multiyear/Multitrigger
Rif	erimenti bibliografici
Ca	pitolo 6 – Il bilancio di esercizio: principi contabili nazionali
	AS/IFRS
di A	Antonio Bonacaro e Alberto Privitera
1.	Normativa di riferimento
2.	Le peculiarità del bilancio assicurativo
	2.1. Struttura e normativa di settore
	2.2. Le principali differenze con la normativa civilistica: finalità motivazioni
3.	Il bilancio secondo i principi contabili italiani
	3.1. I principi nazionali
	3.2. L'ambito di applicazione dei principi nazionali
4.	Criteri di valutazione del bilancio civilistico
	4.1. L'attivo: rilevanza delle poste e criteri di valutazione
	4.2. Il passivo: rilevanza delle poste e criteri di valutazione
	4.3. Il patrimonio netto: rilevanza delle poste e criteri di valutazione
5.	Il Conto Economico redatto secondo i principi nazionali
	5.1. I ricavi: rilevanza delle poste e criteri di valutazione
	5.2. I costi: rilevanza delle poste e criteri di valutazione
6.	Analisi dei contenuti della Relazione sulla gestione, della Nota
	Integrativa e del Rendiconto finanziario
	6.1. La Relazione sulla gestione
	6.2. La Nota Integrativa e il Rendiconto finanziario
7.	L'iter di approvazione del bilancio di esercizio
8.	Il bilancio consolidato. Cenni
9.	La rilevanza fiscale delle principali poste del bilancio delle compagnio
	di assicurazione
10.	Il bilancio secondo i principi contabili internazionali
	10.1. L'ambito di applicazione dei principi internazionali
	10.2. Struttura e contenuto

© Wolters Kluwer Italia IX

11	. Criteri di valutazione del bilancio internazionale
	11.2. Il passivo: rilevanza delle poste e criteri di valutazione
	11.3. Il patrimonio netto: rilevanza delle poste e criteri di valutazione
	11.4. Il Conto Economico
Ri	ferimenti bibliografici
Ca	pitolo 7 – La gestione della tesoreria nelle imprese di assicurazion
di	Elena Biffi ed Emilio Pastore
1.	La Tesoreria assicurativa
2.	La pianificazione finanziaria
3.	Tesoreria e ALM
	Il «mestiere» del Tesoriere
	ferimenti bibliografici
	terment didnograne
Ca	pitolo 8 – La vigilanza sulle imprese di assicurazione
	Alessandro Bracale, Fabrizio Santoboni e Andrea Vincioni
1.	Il sistema finanziario: fondamenti, obiettivi e strumenti dell'attività di
	vigilanza
2.	La vigilanza nel sistema finanziario
	2.1. I modelli istituzionali di vigilanza
	2.2. Le <i>Authority</i> di vigilanza
	2.3. L'assetto istituzionale di vigilanza nel sistema finanziario
	italiano
3	L'architettura della vigilanza finanziaria nell'Unione Europea
	La vigilanza sulle imprese di assicurazione
т.	4.1. La vigilanza strutturale
	4.3. La «fair play regulation»
ъ.	4.4. La vigilanza protettiva
K1	ferimenti bibliografici
Ca	apitolo 9 – La disciplina <i>Solvency II</i>
	Daniele Bracci, Giuseppe Gatti, Rosa Nicotera, Fabrizio Santoboni e
	banieie Bracci, Giuseppe Gaiti, Rosa Nicolera, Fabrizio Sanioboni e berto Tosti
All	
1.	Introduzione al regime Solvency II
2.	Il primo pilastro: requisiti quantitativi
	2.1. Il Bilancio Solvency II
	2.2. Le Riserve Tecniche
	2.3. I Fondi Propri

X © Wolters Kluwer Italia

3.	I requ	nisiti di solvibilità: SCR e MCR	271
	3.1.	La struttura modulare e le modalità di calcolo del SCR con	
		formula standard	275
		3.1.1. Il rischio di mercato	276
		3.1.2. Il rischio di sottoscrizione vita	279
		3.1.3. Il rischio di sottoscrizione non-vita	280
		3.1.4. Il rischio di sottoscrizione malattia	282
		3.1.5. Il rischio di controparte	283
		3.1.6. Il rischio relativo alle attività immateriali	283
		3.1.7. Il rischio operativo	284
	3.2.	La solvibilità di Gruppo	284
	3.3.	Il processo di verifica dell'adeguatezza patrimoniale	285
4.	Il sec	ondo pilastro: la governance e il processo ORSA	287
	4.1.	Il ruolo dell'Organo amministrativo	289
	4.2.	Le Politiche di indirizzo	294
	4.3.	Le funzioni «chiave» secondo Solvency II	297
	4.4.	Il risk appetite e la pianificazione strategica in ottica risk based	303
	4.5.	Il capital management	307
	4.6.	La valutazione attuale e prospettica del profilo di rischio e	
		della solvibilità	311
5.	Il terz	zo pilastro: il nuovo fabbisogno informativo	313
	5.1.	Timeline	313
	5.2.	Il reporting quantitativo	314
	5.3.	Il reporting descrittivo	315
6.	Cons	iderazioni conclusive	317
Ri	erime	nti bibliografici	318
Ca	pitolo	10 – La valutazione della performance contabile e di solvibili	tà
di .	Michel	le Bertoni e Alberto Dreassi	
1.	L'ana	ilisi per indici e per flussi e gli equilibri fondamentali dell'impresa	
		ırativa.	321
2.		classificazione dei bilanci delle imprese di assicurazione ai fini	-
		ınalisi	326
		La riclassificazione dello stato patrimoniale	326
		La riclassificazione del conto economico	328
	2.3.	La riclassificazione del rendiconto finanziario e degli altri	320
	2.5.	prospetti contabili	331
3.	Indic	i di struttura patrimoniale	332
٥.	3.1.	Indici di copertura delle obbligazioni assunte nei confronti	332
	J.1.	della clientela	332
	3.2.	Gli indici di solidità e la leva finanziaria	333
	J.4.	O11 1110101 01 00110100 V 10 10 10 1 111011210110	222

© Wolters Kluwer Italia XI

4.	Indici di efficienza: tassi di rotazione e di durata	335
5.	Indici di redditività	336
	5.1. La redditività della gestione finanziaria e assicurativa	336
	5.2. La scomposizione del ROE	337
	5.3. Il ROE e l'effetto leva finanziaria	340
	5.4. Particolari accorgimenti nel calcolo del ROE a partire dai	
	bilanci IFRS	341
6.	Gli indicatori tecnici dei rami danni e della riassicurazione	344
	6.1. Loss ratio, expense ratio e combined ratio	344
	6.2. Gli indici relativi alla riassicurazione	348
7.	Gli indicatori di <i>performance</i> assicurativa dopo l'IFRS 17	349
	7.1. Gli indicatori obsoleti	351
	7.2. Gli indicatori da reinterpretare	353
	7.3. I nuovi indicatori	356
8.	Gli indicatori di Solvency II	358
Rif	erimenti bibliografici	360
	pitolo 11 – Attivi e allocazione di portafoglio nel business assicurativo Alberto Dreassi, Eleonora Isaia ed Elisa Luciano	)
1.	Introduzione	363
2.	Ruolo e caratteristiche degli attivi	364
3.	La selezione di portafoglio: il modello di Markowitz	367
4.	Il Capital Asset Pricing Model (CAPM)	371
5.	Estensioni del CAPM	374
6.	Arbitrage Pricing Theory (APT)	375
7.	Fasi nell'allocazione del portafoglio e delibera quadro	377
8.	I vincoli nelle strategie di investimento	378
9.	Strategie attive e passive	380
10.	Efficienza dei mercati come driver della decisione tra strategie attive	
	e passive	385
	Verso l'Asset-Liability Management	387
	L'Asset-Liability Management assicurativo	388
	Rischi di credito e di mercato	394
Rif	erimenti bibliografici	397
Ca	pitolo 12 – Sostenibilità ed investimenti sostenibili	
	Emilio Pastore, Pasqualina Porretta e Fabrizio Santoboni	
	La transizione verso una finanza sostenibile	399
2.	I principi dell'ONU (UN PRI)	403

XII © Wolters Kluwer Italia

4.	Asset	no d'azione della Commissione Europeat finanziari sostenibili
ΚI	ierime.	nti bibliografici
		13 – Profili di innovazione del business assicurativo
		ema di governance
aı		io Santoboni, Andrea Scribano e Alessia Zarrillo
1.		duzione all'innovazione
	1.1.	Gli stadi evolutivi dell'innovazione in azienda
	1.2.	Le dimensioni dell'innovazione
2.		ncetto di «ecosistema»
3.	_	rincipali innovazioni tecnologiche dirompenti
	3.1.	Application Programming Interface (API) ed API Economy
	3.2.	Artificial Intelligence
	3.3.	Robotic Process Automation
	3.4.	Blockchain
4.		mpatti sul business assicurativo e sul sistema di governance
	4.1.	La catena di valore dell'assicurazione e la trasformazione
		attraverso l'uso della tecnologia «disruptive»
		4.1.1. Progettazione e sviluppo del prodotto
		4.1.2. Prezzi e sottoscrizione
		4.1.3. Gestione delle polizze e dei reclami
		4.1.4. La digitalizzazione della distribuzione assicurativa
		4.1.5. Innovazione di prodotto e innovazione di processo
		4.1.6. La differenziazione dei canali di distribuzione
		4.1.7. Diversificazione e specializzazione dei canali di
		distribuzione
		4.1.8. Depersonalizzazione della relazione con il cliente
	4.2.	La trasformazione del sistema di governance
		4.2.1. Risk Management
		4.2.2. Compliance
5.		surTech
	5.1.	Principali caratteristiche delle start up InsurTech
	5.2.	La partnership tra assicuratori tradizionali e start up
		InsurTech
	5.3.	Le RegTech
Ri	ferime	nti bibliografici

© Wolters Kluwer Italia XIII

## Parte Seconda Produzione e Distribuzione

di Fabrizio Santoboni	
Il contratto assicurativo	
Mutualità, solidarietà e ripartizione dei rischi	
3. La natura «multiprodotto» dell'output assicurativo	
4. Il risk management «assicurativo»	
4.1. L'eliminazione del rischio	
4.2. La riduzione del rischio	
4.3. La ritenzione del rischio	
4.4. Il trasferimento del rischio	
5. Le determinanti della domanda di assicurazioni	
6. La pianificazione dei bisogni assicurativi	
Riferimenti bibliografici	
Capitolo 15 – I prodotti assicurativi dei rami vita	
di Luca Gagliardi e Fabrizio Santoboni	
Premessa	
1. L'assicurazione sulla vita	
1.1. Principi generali dell'assicurazione vita	
1.1.1. Definizione e funzione economico-sociale del	
razione vita	
1.1.2. Le tre tradizionali forme di assicurazione sulla	
1.1.3. La controassicurazione	
1.1.4. I soggetti di una polizza vita	
1.2. Principi tecnici dell'assicurazione vita	
1.2.1. Le tre ipotesi per la determinazione del tasso d	li tariffa.
1.2.2. Il premio	
1.2.3. Età e durata	
1.2.4. Il premio ed il capitale iniziale assicurato	
1.2.5. La riserva matematica	
1.3. I prodotti «tradizionali»	
1.3.1. La temporanea caso morte	
1.3.2. La vita intera	
1.3.3. La mista ordinaria	
1.3.4. Le forme caso vita	
1.4. Le assicurazioni rivalutabili	
1.5. Le opzioni contrattuali	

XIV © Wolters Kluwer Italia

2.	Evolu	zione e «finanziarizzazione» dell'assicurazione sulla vita. Una	
	nuova	a classificazione	514
	2.1.	Aspetti di carattere finanziario nelle polizze vita tradizionali	514
	2.2.	La «finanziarizzazione» della polizza vita	516
	2.3.	L'integrazione dei canali distributivi: la «bancassicurazione»	519
		2.3.1. Caratteristiche tecniche e commerciali della distribu-	
		zione assicurativa tramite la «bancassicurazione»	521
		2.3.2. La polizza bancaria e quella assicurativa	523
	2.4.	Verso una nuova classificazione dei prodotti assicurativo-	
		finanziari-previdenziali	524
3.	I prod	lotti di «nuova» generazione	526
	3.1.	Premessa: criteri di distinzione e classificazione delle assicura-	
		zioni sulla vita	526
	3.2.	I prodotti finanziario-assicurativi	527
		3.2.1. La polizza a premi unici ricorrenti	527
		3.2.2. La polizza o contratto di capitalizzazione	529
		3.2.3. Le polizze <i>unit e index linked</i> . Cenni	532
		3.2.3.1. Le polizze unit linked	534
		3.2.3.2. Le polizze index linked	536
		3.2.4. Le polizze «multiramo». Cenni	538
	3.3.	I Prodotti di previdenza integrativa individuale pensionistica:	
		i P.I.P.	538
A1	legato	1	544
	_	nti bibliografici	546
Ca	pitolo	16 – La previdenza complementare ed integrativa	
di.	Ernest	o Corcioni, Pasqualina Porretta, Fabrizio Santoboni e Corrado S	cafa
1.	La Pr	evidenza Complementare ed Integrativa	549
	1.1.	I modelli di politica sociale	552
		1.1.1. Il modello "Beveridge"	552
		1.1.2. Il modello "Bismarck"	553
		1.1.3. Modelli Beveridgiano e Bismarckiano a confronto	554
	1.2.	La Previdenza: aspetti descrittivi e cenni storici	554
	1.3.	Evoluzione normativa	556
	1.4.	Schemi di previdenza e sistemi tecnico-finanziari di gestione .	560
	1.5.	Il sistema previdenziale italiano	567
	1.6.	I fondi pensione	571
		1.6.1. I soggetti destinatari	573
		1.6.2. La popolazione, le fasi di accumulo e di erogazione	573
		1.6.3. I contributi: come si compone la fonte di finanziamento	
		dei fondi pensione	578

© Wolters Kluwer Italia XV

2.	Defin	nizione degli obiettivi ed aspetti gestionali dei fondi pensione
	2.1.	Gli obiettivi della gestione previdenziale
		Il tasso di sostituzione: l'indicatore per eccellenza
	2.2.	L'Orizzonte temporale dell'investimento
	2.3.	Il rendimento obiettivo e l'approccio ALM
	2.4.	L'Asset Allocation
3.	Le pr	estazioni
	3.1.	Le prestazioni dei fondi pensione
	3.2.	Le anticipazioni
	3.3.	I riscatti
	3.4.	La Rendita Integrativa Temporanea Anticipata (R.I.T.A.)
	3.5.	La fase di erogazione delle prestazioni
	3.6.	La rendita
	3.7.	Le tipologie di rendita presenti sul mercato e i rischi coperti
4.	La ge	estione del rischio nei fondi pensione
	4.1.	Considerazioni preliminari
	4.2.	Gli obiettivi della gestione del rischio
	4.3.	Classificazione e mappatura dei rischi: una presa di coscienza
		4.3.1. Rischio demografico: la Popolazione iscritta e le
		Passività
		4.3.2. Rischi di Mercato: la fase di accumulo
		4.3.3. Rischio Controparte: un rischio trasversale
		4.3.4. Rischio Operativo: la quotidianità del fondo pensione
		4.3.5. Rischio di Liquidità: i pagamenti e la cassa
	4.4.	Monitoraggio e Mitigazione dei rischi
	4.5.	Produzione documentale sul rischio
	4.6.	IORP II: la Solvency II dei Fondi Pensione
		4.6.1. Le tre funzioni fondamentali
		4.6.2. Common Balance Sheet
		4.6.3. Standardised Risk Assessment: la quantificazione e la
		declinazione dei rischi
		4.6.4. Rischi legati a fattori ESG
5.	Cons	iderazioni conclusive
		nti bibliografici
		Č
Ca	pitolo	17 – I prodotti assicurativi dei rami danni
		nni Ferrazzi, Fabrizio Santoboni e Alessia Zarrillo
Dr.	messa	1
		ipi generali dell'assicurazione danni
		Concetti comuni alla assigurazioni contro i danni

XVI © Wolters Kluwer Italia

	1.2.	Il rischio e l'interesse assicurabile. Il principio indennitario
	1.3.	L'inversione del ciclo economico-finanziario. Cenni e rinvio
		Acquisizione del premio (certa)
		Risarcimento sinistro (incerto)
	1.4.	La fiducia quale elemento essenziale del rapporto Cliente-
		Compagnia
	1.5.	Il prodotto (servizio) offerto
	1.6.	Il premio
2.	Assic	urazione contro la Responsabilità Civile Veicoli a Motore
	2.1.	Premessa
	2.2.	Dal Codice civile all'Assicurazione R.C. Auto
	2.3.	L'obbligo di Assicurazione R.C. Auto
	2.4.	Il contratto
		2.4.1. L'assicurazione R.C. Auto
		2.4.2. La polizza R.C. Auto
		2.4.3. I massimali di polizza
		2.4.4. L'azione diretta
		2.4.5. Le informazioni sul contratto
		2.4.6. Esclusioni di garanzia e rivalsa dell'assicuratore
		2.4.7. Dematerializzazione del contrassegno assicurativo
		2.4.8. Disdetta e tacito rinnovo
		2.4.9. Risoluzione, sospensione e riattivazione del contratto
		R.C. Auto
	2.5.	Il premio
		2.5.1. L'articolazione della tariffa. La forma tariffaria
		«bonus-malus» e la dematerializzazione dell'attestato
		di rischio
		2.5.1.1. La conservazione della classe di merito in
		caso di furto del veicolo
		2.5.1.2. Classe CU - Conversione Universale
		2.5.1.3. Le disposizioni del decreto-legge n. 124/2019
		(c.d. decreto "Milleproroghe")
		2.5.1.4. Rimborso del sinistro all'assicuratore
		2.5.2. Le altre formule tariffarie
		2.5.3. La personalizzazione tariffaria
	2.6.	Il sinistro
		2.6.1. La procedura ordinaria
		2.6.2. La procedura Risarcimento Diretto
	2.7.	Le garanzie facoltative
	2.8.	Alcune riflessioni sulle polizze R.C. Auto

© Wolters Kluwer Italia XVII

3.1. Il ruolo delle assicurazioni di Responsabilità Civile nel contesto economico-giuridico di riferimento
3.2. Il contratto 3.3. L'oggetto dell'assicurazione 3.4. Il danno 3.4.1. Le tipologie di danno 3.4.2. La prescrizione 4. La Responsabilità Civile Professionale 4.1. Inquadramento delle polizze di Responsabilità Civile per i professionisti nel contesto economico-giuridico di riferimento 4.2. Le polizze di Responsabilità Civile Professionale 5. Assicurazione della Persona 5.1. Le Assicurazioni Infortuni 5.1.1. La definizione di infortunio 5.1.2. La causa 5.1.3. La lesione 5.1.4. Le conseguenze 5.1.5. Normativa riguardante le polizze infortuni 5.1.6. La determinazione economica del "bene-uomo" 5.1.7. Normativa contrattuale 5.1.8. Le garanzie prestabili 5.2. Le Assicurazioni Malattia 5.2.1. Premessa: la sanità pubblica in Italia 5.2.2. La normativa contrattuale 5.2.3. Elementi qualitativi del rischio 5.2.4. Le garanzie di una polizza malattia 5.2.5. La liquidazione dei sinistri nelle assicurazioni malattia 5.3. Assicurazioni Long Term Care 5.3.1. La domanda dei prodotti Long Term Care 5.3.2. Le assunzioni delle assicurazioni Long Term Care
3.3. L'oggetto dell'assicurazione 3.4. Il danno 3.4.1. Le tipologie di danno 3.4.2. La prescrizione  4. La Responsabilità Civile Professionale 4.1. Inquadramento delle polizze di Responsabilità Civile per i professionisti nel contesto economico-giuridico di riferimento 4.2. Le polizze di Responsabilità Civile Professionale 5. Assicurazione della Persona 5.1. Le Assicurazioni Infortuni 5.1.2. La definizione di infortunio 5.1.3. La lesione 5.1.4. Le conseguenze 5.1.5. Normativa riguardante le polizze infortuni 5.1.6. La determinazione economica del "bene-uomo" 5.1.7. Normativa contrattuale 5.1.8. Le garanzie prestabili 5.2. Le Assicurazioni Malattia 5.2.1. Premessa: la sanità pubblica in Italia 5.2.2. La normativa contrattuale 5.2.3. Elementi qualitativi del rischio 5.2.4. Le garanzie di una polizza malattia 5.2.5. La liquidazione dei sinistri nelle assicurazioni malattia 5.3. Assicurazioni Long Term Care 5.3.1. La domanda dei prodotti Long Term Care 5.3.2. Le assunzioni delle assicurazioni Long Term Care
3.4.1. Le tipologie di danno 3.4.2. La prescrizione  4. La Responsabilità Civile Professionale 4.1. Inquadramento delle polizze di Responsabilità Civile per i professionisti nel contesto economico-giuridico di riferimento 4.2. Le polizze di Responsabilità Civile Professionale 5. Assicurazione della Persona 5.1. Le Assicurazioni Infortuni 5.1.1. La definizione di infortunio 5.1.2. La causa 5.1.3. La lesione 5.1.4. Le conseguenze 5.1.5. Normativa riguardante le polizze infortuni 5.1.6. La determinazione economica del "bene-uomo" 5.1.7. Normativa contrattuale 5.1.8. Le garanzie prestabili 5.2. Le Assicurazioni Malattia 5.2.1. Premessa: la sanità pubblica in Italia 5.2.2. La normativa contrattuale 5.2.3. Elementi qualitativi del rischio 5.2.4. Le garanzie di una polizza malattia 5.2.5. La liquidazione dei sinistri nelle assicurazioni malattia 5.3. Assicurazioni Long Term Care 5.3.1. La domanda dei prodotti Long Term Care 5.3.2. Le assunzioni delle assicurazioni Long Term Care
3.4.1. Le tipologie di danno
3.4.2. La prescrizione  4. La Responsabilità Civile Professionale  4.1. Inquadramento delle polizze di Responsabilità Civile per i professionisti nel contesto economico-giuridico di riferimento  4.2. Le polizze di Responsabilità Civile Professionale  5. Assicurazione della Persona  5.1. Le Assicurazioni Infortuni  5.1.1. La definizione di infortunio  5.1.2. La causa  5.1.3. La lesione  5.1.4. Le conseguenze  5.1.5. Normativa riguardante le polizze infortuni  5.1.6. La determinazione economica del "bene-uomo"  5.1.7. Normativa contrattuale  5.1.8. Le garanzie prestabili  5.2. Le Assicurazioni Malattia  5.2.1. Premessa: la sanità pubblica in Italia  5.2.2. La normativa contrattuale  5.2.3. Elementi qualitativi del rischio  5.2.4. Le garanzie di una polizza malattia  5.2.5. La liquidazione dei sinistri nelle assicurazioni malattia  5.3. Assicurazioni Long Term Care  5.3.1. La domanda dei prodotti Long Term Care  5.3.2. Le assunzioni delle assicurazioni Long Term Care
3.4.2. La prescrizione  4. La Responsabilità Civile Professionale  4.1. Inquadramento delle polizze di Responsabilità Civile per i professionisti nel contesto economico-giuridico di riferimento  4.2. Le polizze di Responsabilità Civile Professionale  5. Assicurazione della Persona  5.1. Le Assicurazioni Infortuni  5.1.1. La definizione di infortunio  5.1.2. La causa  5.1.3. La lesione  5.1.4. Le conseguenze  5.1.5. Normativa riguardante le polizze infortuni  5.1.6. La determinazione economica del "bene-uomo"  5.1.7. Normativa contrattuale  5.1.8. Le garanzie prestabili  5.2. Le Assicurazioni Malattia  5.2.1. Premessa: la sanità pubblica in Italia  5.2.2. La normativa contrattuale  5.2.3. Elementi qualitativi del rischio  5.2.4. Le garanzie di una polizza malattia  5.2.5. La liquidazione dei sinistri nelle assicurazioni malattia  5.3. Assicurazioni Long Term Care  5.3.1. La domanda dei prodotti Long Term Care  5.3.2. Le assunzioni delle assicurazioni Long Term Care
4.1. Inquadramento delle polizze di Responsabilità Civile per i professionisti nel contesto economico-giuridico di riferimento 4.2. Le polizze di Responsabilità Civile Professionale
professionisti nel contesto economico-giuridico di riferimento
4.2. Le polizze di Responsabilità Civile Professionale  5. Assicurazione della Persona  5.1. Le Assicurazioni Infortuni  5.1.1. La definizione di infortunio  5.1.2. La causa  5.1.3. La lesione  5.1.4. Le conseguenze  5.1.5. Normativa riguardante le polizze infortuni  5.1.6. La determinazione economica del "bene-uomo"  5.1.7. Normativa contrattuale  5.1.8. Le garanzie prestabili  5.2. Le Assicurazioni Malattia  5.2.1. Premessa: la sanità pubblica in Italia  5.2.2. La normativa contrattuale  5.2.3. Elementi qualitativi del rischio  5.2.4. Le garanzie di una polizza malattia  5.2.5. La liquidazione dei sinistri nelle assicurazioni malattia  5.3.1. La domanda dei prodotti Long Term Care  5.3.2. Le assunzioni delle assicurazioni Long Term Care
5.1. Le Assicurazioni Infortuni  5.1.1. La definizione di infortunio
5.1. Le Assicurazioni Infortuni  5.1.1. La definizione di infortunio
5.1. La definizione di infortunio
5.1.1. La definizione di infortunio
5.1.3. La lesione  5.1.4. Le conseguenze  5.1.5. Normativa riguardante le polizze infortuni  5.1.6. La determinazione economica del "bene-uomo"  5.1.7. Normativa contrattuale  5.1.8. Le garanzie prestabili  5.2. Le Assicurazioni Malattia  5.2.1. Premessa: la sanità pubblica in Italia  5.2.2. La normativa contrattuale  5.2.3. Elementi qualitativi del rischio  5.2.4. Le garanzie di una polizza malattia  5.2.5. La liquidazione dei sinistri nelle assicurazioni malattia  5.3. Assicurazioni Long Term Care  5.3.1. La domanda dei prodotti Long Term Care  5.3.2. Le assunzioni delle assicurazioni Long Term Care
5.1.4. Le conseguenze
5.1.5. Normativa riguardante le polizze infortuni
5.1.6. La determinazione economica del "bene-uomo"  5.1.7. Normativa contrattuale  5.1.8. Le garanzie prestabili  5.2. Le Assicurazioni Malattia  5.2.1. Premessa: la sanità pubblica in Italia  5.2.2. La normativa contrattuale  5.2.3. Elementi qualitativi del rischio  5.2.4. Le garanzie di una polizza malattia  5.2.5. La liquidazione dei sinistri nelle assicurazioni malattia  5.3. Assicurazioni Long Term Care  5.3.1. La domanda dei prodotti Long Term Care  5.3.2. Le assunzioni delle assicurazioni Long Term Care
5.1.7. Normativa contrattuale
5.1.8. Le garanzie prestabili  5.2. Le Assicurazioni Malattia  5.2.1. Premessa: la sanità pubblica in Italia  5.2.2. La normativa contrattuale  5.2.3. Elementi qualitativi del rischio  5.2.4. Le garanzie di una polizza malattia  5.2.5. La liquidazione dei sinistri nelle assicurazioni malattia  5.3. Assicurazioni Long Term Care  5.3.1. La domanda dei prodotti Long Term Care  5.3.2. Le assunzioni delle assicurazioni Long Term Care
5.2. Le Assicurazioni Malattia
5.2. Le Assicurazioni Malattia
5.2.2. La normativa contrattuale
5.2.3. Elementi qualitativi del rischio
5.2.3. Elementi qualitativi del rischio
<ul> <li>5.2.4. Le garanzie di una polizza malattia</li></ul>
5.2.5. La liquidazione dei sinistri nelle assicurazioni malattia 5.3. Assicurazioni <i>Long Term Care</i>
5.3. Assicurazioni <i>Long Term Care</i>
5.3.2. Le assunzioni delle assicurazioni Long Term Care
e e e e e e e e e e e e e e e e e e e
6 Assignazione sulle Cose
0. 1 issiculazione sune cuse
6.1. La polizza incendi
6.1.1. Il contratto
6.1.2. La struttura della polizza
6.1.3. L'oggetto dell'assicurazione
6.1.4. Tipologie di rischi assicurabili
6.1.5. La valutazione del danno
6.1.5.1. I limiti dell'indennizzo

XVIII © Wolters Kluwer Italia

7. Rif	6.2. Altre polizze sulle cose	68 68 69
no	pitolo 18 – La disciplina della distribuzione assicurativa tra aspetti mativi e profili gestionali Natalia Banchelli e Fabrizio Santoboni	
Ap Ap Rif <b>Ca</b>	Aspetti definitori  La disciplina nazionale e comunitaria della distribuzione assicurativa e riassicurativa  Le regole di accesso all'attività di distribuzione.  Le regole di comportamento nella distribuzione dei prodotti assicurativi non-IBIP  Le regole di comportamento nella distribuzione dei prodotti di investimento assicurativi  pendice 1  pendice 2  pendice 3  perimenti bibliografici  pritolo 19 – La distribuzione nel mercato assicurativo  Renato Giovannini, Simone Granieri, Fabrizio Santoboni e incarlo Silvano	69. 69. 70. 70. 71. 71. 71. 72.
1. 2. 3. 4.	Il mercato assicurativo	72 72 73 73 73 73
5.	Il canale bancario e il canale postale	73 73 74
6.	«Altri» canali 6.1. Il canale diretto 6.1.1. Il canale telefonico 6.1.2. Il canale internet 6.2. Il consulente finanziario abilitato all'offerta fuori sede 6.3. Il produttore diretto	74 74 74 74 75 75

© Wolters Kluwer Italia XIX

	6.4.	Le SIM	752	
		Gli intermediari assicurativi a titolo accessorio	753	
7.	Le nu	ove frontiere della distribuzione assicurativa	753	
Riferimenti bibliografici				

XX © Wolters Kluwer Italia